



اصول و فنون مذاکره

میثم شفیعی رودپشتی



اصول و فنون مذاکره

میثم شفیعی رودپشتی

اگر اندکی به پیرامون خود بنگریم به وضوح می بینیم که مذاکره و گفت و گو در باب کسب منفعت به طور روزمره در زندگی همه انسان ها از پایین ترین و رایج ترین سطوح تا سطوح عالی در حال انجام است و خواسته یا ناخواسته مذاکرات بخشی از زندگی روزانه بشر بوده و خواهند بود. این موضوع در تجارت و کسب و کار شکل جدی تری دارد و باید به مذاکره در این بخش به عنوان یک مهارت تخصصی نگریسته شود. بنابراین، باید شیوه مذاکره را آموخت تا بتوان در مسیر مدیریت منافع ضمن تعامل با دیگران، با ایشان وارد تبادل شد. در این کتاب به زبان ساده با گام های متعدد یک مذاکره حرفه ای آشنا و به دانش کافی به منظور پیشبرد و موفقیت در مذاکرات خود مجهز خواهید شد.

مرکز پژوهش

www.iup.ac.ir

دانشگاه جامع علمی کاربردی

